

ASA Africa! SKB™

Sleutel Kliëntbestuur Opleiding.

Teiken Groep:

Ervare verkope & produkbestuurders, bemarkers, verkope personeel en agente wat verantwoordelik is vir die bestuur van sleutel en nasionale kliënte.

Kursus Duur:

2 dae van 09h00 tot 17h00 by Leriba Hotel, Centurion of in-huis by kliënte.

Kursus Doelwit:

Na voltooiing van die SKB™ opleidingskursus sal die leerder sy / haar sleutel en nasionale rekening / kliënte op 'n pro-aktiewe, gestruktureerde en beplande wyse kan bestuur om sodoende te kan bydra tot 'n wen-wen-samewerking met elke sleutelrekening.

Metodiek: Lesings, groep besprekings, individuele take, gevallestudies en rolspede.

Kursus Oorsig:

1. Wat is sleutelrekeningbestuur?
2. Verby die 80/20 Beginsel
3. Bou verhoudings beide intern en ekstern kliënte
4. Waarheen is jou kliënte oppad, wat is hul behoeftes?
5. Verhouding Verkope vs Oplossing Verkope vs Produk verkope
6. Ontwikkeling van 'n rekening en identifiseer jou SRB taktieke
7. Implementering van gesamentlike produksie en bemarkingstrategieë
8. Wees in lyn met jou kliënt se besigheidsdoelwitte en die besluitnemers
9. 'n Vennootskap vir sukses deur vertrouwe, samewerking en toewyding
10. Beginsels en waardes om te werk en verantwoordelikhede aan beide kante

Koste:

R5698.86 sluit in 14% BTW, etes, verversings, lokaal, handleiding en sertifikaat.

Kursus kan ook in-huis enige plek in Afrika aangebied word, afhangende van kliënt se behoeftes en hoeveelheid leerders.

Kontak ASA Africa! vandag nog:

Ansie De Kock (015) 290 2891

Epos: ansie@asaafrica.org

Webtuiste: www.asaafrica.org



Proudly driven by EDUPARK, a facility of the University of Limpopo.

NPC 96/014342/08 VAT Reg. No. 4520172166 SETA Accreditation Number: P21/0216/L657