

# ASA Africa! BAV™

## Vaardigheidopleiding in Besigheidsaanbiedinge.

“wanneer jy goed in die openbaar kan praat, dink mense dat jy enige iets kan doen”

### Teiken Groep:

Alle maatskappy eienaars, direkteure, verkope & produk/tegniesebestuurders, bemarkers, verkopepersoneel en agente wat gereeld aanbiedinge moet doen.

### Kursus Duur:

2 dae van 09h00 tot 17h00 by Leriba Hotel, Centurion of in-huis by kliënt.

### Kursus Doelwit:

Na afloop van die kursus sal elke afgevaardigde met vertrouwe professionele en resultaat-gedrewe verkope en besigheidsaanbiedinge kan voorberei en uitvoer.

**Metodiek:** Lesings, groepbesprekings, rolspelle en video opname van aanbiedinge.

### Kursus Oorsig:

1. Die 10 Volwassene Leerbeginsels
2. Oorkom verhoogvrees
3. Ontwerp en ontwikkeling van jou aanbieding
4. Die verskillende verkope en besigheids aanbiedinge
5. Aanbieding tegnieke en media beskikbaar
6. Evalueer jou aanbieding en maak dit beter
7. Groepdinamika en hantering van gehoor/groepe
8. Kommunikasie, fasiliterings en interaksievaardighede en tegnieke
9. Die korrekte gebruik van PowerPoint



### Koste:

R5698.86 sluit in 14% BTW, etes, verversings, lokaal, handleiding en sertifikaat.

Kursus kan ook in-huis enige plek in Afrika aangebied word, afhangende van kliënt se behoeftes en hoeveelheid leerders.

### Kontak ASA Africa! vandag nog:

Ansie De Kock (015) 290 2891

Epos: [ansie@asaafrica.org](mailto:ansie@asaafrica.org)

Webtuiste: [www.asaafrica.org](http://www.asaafrica.org)



Proudly driven by EDUPARK, a facility of the University of Limpopo.

NPC 96/014342/08 VAT Reg. No. 4520172166 SETA Accreditation Number: P21/0216/L657